

Fiche récapitulative

Bloc de compétences : LG036C86 | Bloc Commerce : Mise en ?uvre de méthodes en marketing/vente

Présentation

Mentions officielles :

Intitulé officiel : Développement des pratiques professionnelles en gestion

Code RNCP : RNCP35924BC08

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Objectifs :

- Concevoir et assurer la mise en oeuvre d'un plan d'action commerciale, conduire un entretien de vente, une négociation
- Comprendre et analyser la gestion de la relation client (CRM) dans une stratégie marketing et commerciale d'une entreprise en intégrant les nouvelles technologies
- Utiliser les techniques de vente dans un espace commercial

Prérequis

Bac+2 en Gestion

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Unités Obligatoires

- Négociation et Management des forces de vente : approfondissements (ACD109)
- Datascience au service de la gestion de la relation client ? CRM (CSV002)

une UE au choix parmi :

- Techniques de merchandising (ACD005)
- Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle (CCE105)
- Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data (ESC101)
- Stratégie de communication multicanal (ESC132)
- Politiques et stratégies économiques dans la mondialisation (ESD104)

Modalités

Etude de cas pratiques juridiques

QCM, projet

Tarif

Avec mon CPF

1.740 €

Mon employeur finance	1.740 €
Pôle Emploi finance	870 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 260 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 208 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d'emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l'élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d'emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page [Financer mon projet formation](#) ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Blocs de compétences

Pas de possibilité de valider un ou des blocs de compétences sur ce diplôme.

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :