

Fiche récapitulative

Bloc de compétences : LG036C76 | Bloc Commerce : Méthodes techniques de gestion courante des organisations

Présentation

Mentions officielles :

Intitulé officiel : Utilisation de techniques et d'outils de gestion

Code RNCP : RNCP35924BC07

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Prérequis

Bac+2 en Gestion

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Unités Obligatoires

- Règles générales du droit des contrats (DRA103)
- Management des organisations (MSE101)

10 crédits à choisir parmi :

- Techniques de merchandising (ACD005)
- Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle (CCE105)
- Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data (ESC101)
- Stratégie de communication multicanal (ESC132)
- Politiques et stratégies économiques dans la mondialisation (ESD104)

Modalités

Etude de cas pratiques, QCM, projet

Tarif

Avec mon CPF	2.460 €
Mon employeur finance	2.460 €
Pôle Emploi finance	1.230 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 364 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 291,20 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d'emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l'élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d'emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page [Financer mon projet formation](#) ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Blocs de compétences

Pas de possibilité de valider un ou des blocs de compétences sur ce diplôme.

Suites de parcours : poursuites d'études possibles

Suite de parcours possible au Cnam Nouvelle-Aquitaine vers la Licence Générale Commerce, vente et marketing (code Cnam : LG03606A).

Passerelles : lien entre certifications

Ce bloc de compétences est issu de la Licence Générale Commerce, vente et marketing (code Cnam : LG03606A).

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :