

Fiche récapitulative

Bloc de compétences : LG036C12 | Exploiter des données quantitatives et qualitatives dans le cadre d'une stratégie de développement commercial



Accréditation

Valable jusqu'au 31/08/2025

Présentation

Obtenez le bloc de compétences "Exploiter des données quantitatives et qualitatives dans le cadre d'une stratégie de développement commercial". Apprenez à utiliser les données pour prendre des décisions stratégiques et développer efficacement votre activité commerciale. Utilisez votre CPF pour financer cette formation hors temps de travail et devenez un expert de l'exploitation des données, prêt à propulser votre stratégie de développement commercial vers de nouveaux sommets.

Mentions officielles :

Intitulé officiel : Usages numériques

Code RNCP : RNCP35924BC01

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Objectifs :

Utiliser les outils numériques de référence et les règles de sécurité informatique pour acquérir, traiter, produire et diffuser de l'information ainsi que pour collaborer en interne et en externe

Compétences :

- Identifier et situer les champs professionnels potentiellement en relation avec les acquis de la mention ainsi que les parcours possibles pour y accéder.
- Caractériser et valoriser son identité, ses compétences et son projet professionnel en fonction d'un contexte
- Identifier le processus de production, de diffusion et de valorisation des savoirs

Prérequis

- Titulaire d'un diplôme de niveau Bac + 2 en commerce, gestion ou scientifique/technique
- Connaissances générales du fonctionnement d'une entreprise
- Notions élémentaires de statistiques
- Expérience professionnelle minimale de 2 ans souhaitable

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Programme

Unités Obligatoires

- Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data (ESC101)

Modalités

Modalités de validation

Pour obtenir le bloc de compétence, vous devez valider l'ensemble des unités d'enseignement qui le compose.

Modalités pédagogiques

Les modalités pédagogiques sont détaillées dans chaque unité qui compose le bloc.

Tarif

Avec mon CPF	510 €
Mon employeur finance	1.020 €
Pôle Emploi finance	510 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 156 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 124,80 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d'emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l'élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d'emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page Financer mon projet formation [open_in_new](#) ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Blocs de compétences

Pas de possibilité de valider un ou des blocs de compétences sur ce diplôme.

Suites de parcours : poursuites d'études possibles

La capitalisation des blocs de compétences composant la formation LG03602A, permet l'acquisition de la certification. L'accès à chaque bloc se fait sur la base de prérequis spécifiques à chacun.

Poursuite d'étude possible au Cnam Nouvelle-Aquitaine vers un niveau Bac +3 sous réserve de validation des prérequis :

- Licence générale commerce et développement international (LG03602A)

Passerelles : lien entre certifications

Ce bloc de compétences est issu du diplôme LG03602A Licence générale commerce et développement international.

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :

- Agent commercial
- Chargé de clientèle
- Assistant commercial
- Assistant commercial export
- Assistant manager import-export
- Assistant en administration des ventes à l'international

- Chargé de projet à l'international