le cnam
Nouvelle-Aquitaine

Fiche récapitulative

Licence : LG03606A | Licence 3 Commerce, vente et marketing

444
Total d'heures d'enseignement

60
Crédits ECTS

Accréditation
Valable jusqu'au 31/08/2030

Présentation

Obtenez la licence générale commerce, vente et marketing. Formez-vous à votre rythme hors temps de travail avec le Cnam Nouvelle-Aquitaine.

Mentions officielles :

Intitulé officiel figurant sur le diplôme : Licence Droit, Economie, Gestion mention Gestion parcours Commerce, vente et marketing

Nom du certificateur : Conservatoire national des arts et métiers (Cnam)

Code NSF : 312 - Commerce, vente

Code RNCP : 35924 open_in_new

Date de dernière accréditation : 08/07/2021
Date de fin d'accréditation : 31/08/2025

Code(s) Formacode :

- force vente [34561]
- marketing [34052]
- vente distribution [34566]

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Objectifs :

Les titulaires de la licence auront acquis l'aptitude globale :
- à appréhender l'environnement économique de l'entreprise
- à mettre en oeuvre les techniques et méthodes générales utilisées dans les fonctions commerciales (droit, communication, anglais, management, comptabilité et gestion)
- à maîtriser et mettre en oeuvre les techniques fondamentales utilisées dans les fonctions commerce /vente /distribution /marketing

Les titulaires de la licence possèderont les connaissances et compétences attendues pour prendre part à des activités de développement de projets et d'activités intégrant principalement des dimensions commerciales, marketing, en utilisant les méthodes et outils appropriés et à un niveau de responsabilité et d'autonomie significatif. Ces fonctions seront exercées à des niveaux de responsabilité relevant de l'encadrement intermédiaire ou encore de proximité.

Compétences :

- mettre en oeuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise ;
- commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise ;
- assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial ;
- utiliser les principaux outils contractuels applicables à la vente et à la distribution ;
- assurer des fonctions d'encadrement terrain de forces de vente ;

- participer à la mise en oeuvre d'un dispositif de veille concurrentielle ;
- utiliser les outils de traitement de l'information qui sont les références dans la fonction commerciale ;
- mettre en oeuvre des dispositifs budgétaires et de contrôle de l'activité commerciale.

Prérequis

Plusieurs cas de figure :

- Le candidat dispose déjà d'une L1 et L2 en Droit Economie Gestion, il peut intégrer automatiquement la formation. (Voir la rubrique Inscription)
- Le candidat dispose d'un BTS, d'un DUT dans le domaine du marketing ou de la vente BTS Management des Unités Commerciales, BTS Management Commercial Opérationnel, BTS Négociation et digitalisation de la relation client, BTS Négociation de la Relation Client., BTS Gestion de la PME, BTS Banque Conseillé de clientèle, BTS Commerce International, BTS Technico-commercial, BTS Communication, DUT Gestion des Entreprises et Administration, DUT Technique de Commerciale, DUT Gestion administrative et commerciale, d'une formation Classe préparatoire aux Ecoles de Commerce ou d'un titre RNCP de niveau III en marketing ou en vente.

D'une façon générale, afin d'assurer des conditions optimales pour le suivi du diplôme, les formations non listées ci-dessus entre dans l'acceptation de droit si elles respectent (sur justificatif du programme détaillé) le point suivant :
La formation équivalente à la L1 et la L2 suivi par le candidat justifie, sur les deux années, d'un minimum de 16 ECTS (soit un minimum de 160h de cours) dans les matières marketing et/ou vente uniquement.

Il peut s'inscrire directement en L3.

Le candidat ne dispose pas d'un Bac+2 en gestion OU il a suivi une formation hors gestion (bac+2 en Droit, en Economie, en Lettres, Sciences, STAPS, etc). Il doit déposer un dossier de VAPP (Validation d'Acquis Professionnels et Personnels).

Le candidat dispose d'un bac+3 ou plus dans un domaine connexe au marketing et à la vente (Bac+3 en Psychologie, Droit, etc).

Il faut compléter un dossier de VES (Validation d'Enseignement Supérieur) pour intégrer la L3. Le dossier sera évalué par une commission qui statuera sur la cohérence de la demande et délivrera une équivalence de la L1 et L2.

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Exemple : Je m'inscris le 21 juin à FPG003 (Projet personnel et professionnel : auto-orientation pédagogique). Le premier cours a lieu le 21 octobre. Le délai d'accès est donc de 4 mois.

Parcours conseillé

- Télécharger le parcours conseillé

Programme

Légende:

Cours en présentiel

Cours 100% à distance

Mixte: cours en présentiel et à distance

Unités Obligatoires

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 800 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 800 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 800 €

	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 800 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 800 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 800 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	Midi-Pyrénées & en ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 740 €
	Midi-Pyrénées & en ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 740 €
	Midi-Pyrénées & en ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 740 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 720 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.020 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.080 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.080 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.080 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.080 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.080 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.080 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 760 €

	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 760 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 760 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	13/10/2025	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 2	02/03/2026	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.020 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.020 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.090 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2025-2026	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.090 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 1.090 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 2	25/02/2026	De 0 à 720 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 720 €

	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 720 €

Modalités	Lieux	Disponibilités	Prochaines sessions *	Tarif indicatif
	En ligne	Semestre 1	24/11/2025	De 0 à 450 €
	En ligne	Semestre 2	24/03/2026	De 0 à 450 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2026-2027	De 0 à 450 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2026-2027	De 0 à 450 €
	En ligne	Semestre 1	Prévue en 2027-2028	De 0 à 450 €
	En ligne	Semestre 2	Prévue en 2027-2028	De 0 à 450 €

*Selon les UEs, il est possible de s'inscrire après le début des cours. Votre demande sera étudiée pour finaliser votre inscription.

Modalités

Modalités pédagogiques

Les modalités pédagogiques sont détaillées dans chaque unité qui compose le parcours.

Modalités d'évaluation

Les modalités d'évaluation sont détaillées dans chaque unité qui compose le parcours.

Modalités de validation

La validation des licences générales respecte la règle de la compensation :

- L'auditeur doit pouvoir justifier d'une moyenne générale de 10/20 pour l'ensemble des unités d'enseignement composant le cursus de L3.
- La durée entre la validation de la première UE et la dernière UE du cursus ne peut excéder 3 ans.
- Le calcul de la moyenne s'effectue à partir de la note obtenue à chaque UE pondérée par le coefficient affecté à chaque UE (ex : la note de 11 obtenue à une UE affectée d'un coefficient 4 donnera 44, la note de 9 obtenue à une UE affectée d'un coefficient 2 correspondra à 18).
- Les unités d'activité (UA) et les unités validées par la voie de la VAE ou de la VES sont exclues du dispositif de compensation.

Au delà de ce délai, la licence peut être obtenue en ayant une note supérieure ou égale à 10/20 à l'ensemble des unités d'enseignement.

Les centres de présentation des examens sont Niort, Poitiers, Limoges, Angoulême, Dax et Pau

Tarif

Avec mon CPF	4.735 €
Mon employeur finance	9.470 €
Pôle Emploi finance	4.735 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 1.450 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 1.160 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d’emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l’élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d’emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page Financer mon projet formationopen_in_new ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Blocs de compétences

L'élève pourra valider tout ou partie de son diplôme par bloc de compétences :

Bloc Commerce : Analyse des données marketing et commerciales open_in_new
Bloc Commerce : Action en responsabilité au sein d'une organisation professionnelle open_in_new
Bloc Commerce : Marketing digital et e-commerce open_in_new
Bloc Commerce : Utiliser les méthodes et techniques de la gestion courante des organisations pour préparer et mettre en ? uvre des décisions des organisations open_in_new
Bloc Commerce : Expression et communication écrites et orales open_in_new

Suites de parcours : poursuites d'études possibles

Suite de parcours possible au Cnam Nouvelle-Aquitaine vers le diplôme de Responsable en gestion (bac+4) ou le certificat de compétence du domaine Economie/gestion, commerce, marketing.

Passerelles : lien entre certifications

Pas de passerelles possibles au Cnam Nouvelle-Aquitaine.

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :

Type d'emplois accessibles :

- Comptable
- Collaborateur de chef d'entreprise
- Assistant de gestion PME/PMI
- Assistant RH
- Assistant commercial
- Assistant logistique
- Gestionnaire administratif et financier

Par ailleurs, de nombreux concours de la fonction publique sont accessibles avec le grade de licence.

Code(s) ROME :

- M1604 - Assistanat de direction
- M1401 - Conduite d''enquêtes
- M1605 - Assistanat technique et administratif
- M1203 - Comptabilité

Devenir des diplômés :

Les dernières informations sur le devenir des diplômés de cette formation

↓ Fiche synthétique au format pdf